



MIRANDA & ASOCIADOS ABOGADOS

LO INVITA CORDIALMENTE A PARTICIPAR EN EL
CURSO-TALLER
****EL PROCESO DE VENTA EN EL SECTOR PÚBLICO****

TEMARIO

I. LA RESPONSABILIDAD DEL SERVIDOR PÚBLICO

- 1.1-RESPONSABILIDAD DEL SERVIDOR PÚBLICO EN LOS PROCEDIMIENTOS DE LICITACIÓN PÚBLICA.
- 1.2-CAUSALES DE RESPONSABILIDAD Y SANCIÓN.
- 1.3- SANCIONES DERIVADAS POR ACTOS U OMISIONES DE SERVIDOR PÚBLICO.
- 14- ASPECTOS PRÁCTICOS EN LOS PROCEDIMIENTOS DE LICITACIÓN

II. MARCO JURÍDICO DE LAS ADQUISICIONES, ARRENDAMIENTOS Y SERVICIOS DEL SECTOR PÚBLICO FEDERAL

- 2.1-MARCO JURÍDICO
- 2.2-DISPOSICIONES GENERALES DE LA LEY
- 2.3- EL PROCEDIMIENTO DE VENTA EN EL SECTOR PÚBLICO
- 2.4- NORMATIVIDAD VIGENTE Y REFORMAS



MIRANDA & ASOCIADOS ABOGADOS

LO INVITA CORDIALMENTE A PARTICIPAR EN EL
CURSO-TALLER
****EL PROCESO DE VENTA EN EL SECTOR PÚBLICO****

III. LOS PROCEDIMIENTOS DE ASIGNACIÓN

3.1- EL PROCEDIMIENTO DE LICITACIÓN PÚBLICA

3.2-LICITACIONES NACIONALES E INTERNACIONALES

3.3-LICITACIONES TRADICIONALES VS LICITACIONES ELECTRÓNICAS

3.4- PROCEDIMIENTOS DE EXCEPCIÓN, LA INVITACIÓN CUANDO MENOS A TRES PERSONAS, Y LA ADJUDICACIÓN DIRECTA

3.5.- LAS NUEVAS MODALIDADES EN LOS PROCEDIMIENTOS DE ASIGNACIÓN LOS CONTRATOS MARCO Y LA SUBASTA A LA INVERSA

IV. ASPECTOS MÁS RELEVANTES POSTERIORES A LICITACIÓN

4.1- LA FORMALIDAD, RESCISIÓN E INCUMPLIMIENTO Y PAGO DE CONTRATOS

4.2 - CONSECUENCIAS POR LA NO FORMALIZACIÓN DE LOS CONTRATOS

4.3 - RESCISIÓN DE LOS CONTRATOS Y TERMINACIÓN ANTICIPADA DE LOS CONTRATOS

4.4- SANCIONES, INHABILITACIONES Y DEMANDAS



MIRANDA & ASOCIADOS ABOGADOS

LO INVITA CORDIALMENTE A PARTICIPAR EN EL
CURSO-TALLER
****EL PROCESO DE VENTA EN EL SECTOR PÚBLICO****

V. METODOLOGÍA, ANÁLISIS Y ELABORACIÓN DE PROPUESTAS

5.1-CONSULTA DE CONVOCATORIA

5.2- CONSULTA DE PREBASES Y BASES

5.3 ELABORACIÓN DE PROPUESTAS

5.4 CRITERIOS DE VALUACIÓN

VI. EL ROL DEL REPRESENTANTE LEGAL

6.1- LA TRASCENDENCIA E IMPORTANCIA DE LAS FUNCIONES DEL
REPRESENTANTE LEGAL

6.2 FUNCIONES, RESPONSABILIDADES Y RELACIONES PÚBLICAS

6.3 PRESENTACIÓN Y DESARROLLO DE LA LICITACIÓN

6.4-EL ROL DEL REPRESENTANTE LEGAL



MIRANDA & ASOCIADOS ABOGADOS

LO INVITA CORDIALMENTE A PARTICIPAR EN EL
CURSO-TALLER
****EL PROCESO DE VENTA EN EL SECTOR PÚBLICO****

VII. INCONFORMIDAD Y MEDIOS DE IMPUGNACIÓN

7.1-PROCEDIMIENTO DE INCONFORMIDAD

7.2-PROCEDIMIENTO DE QUEJA

7.3-DENUNCIAS Y QUEJAS ADMINISTRATIVAS

7.4-MEDIOS DE IMPUGNACIÓN (RECURSO DE REVISIÓN, JUICIO DE
NULIDAD, AMPARO)

OBJETIVOS

- CONOCER LAS OBLIGACIONES Y RESPONSABILIDADES DEL SERVIDOR PÚBLICO EN LOS PROCESOS LICITATORIOS.
- DELIMITAR CUALES SON LOS ASPECTOS MÁS RELEVANTES DEL PROCESO DE VENTA DEL SECTOR PÚBLICO.
- PRINCIPALES MEDIDAS QUE SE DEBEN ADOPTAR DURANTE LOS PROCESOS LICITATORIOS.
- ESTABLECER LAS BASES METODOLÓGICA EN LA ELABORACIÓN DE PROPUESTAS.
- ASIMILAR LAS FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES DEL REPRESENTANTE LEGAL.
- DETERMINAR LA TRASCENDENCIA E IMPORTANCIA DE LAS RELACIONES PÚBLICAS.
- MANEJAR LAS PRINCIPALES DISPOSICIONES DE CARÁCTER LEGAL
- CONSECUENCIAS POR INCUMPLIMIENTOS EN LA FORMALIDAD DE CONTRATO, ENTREGA DE PEDIDOS, APLICACIÓN DE PENAS CONVENCIONALES, RESCISIÓN DE CONTRATOS Y SANCIONES DE PROVEEDORES
- SOLUCIONES DE ACTOS QUE CONTRAVIENEN LA NORMATIVIDAD VIGENTE.
- PRINCIPALES MEDIOS DE IMPUGNACIÓN Y DEFENSA DEL PROVEEDOR EN LOS PROCESOS LICITATORIOS.



MIRANDA & ASOCIADOS ABOGADOS

LO INVITA CORDIALMENTE A PARTICIPAR EN EL
CURSO-TALLER
****EL PROCESO DE VENTA EN EL SECTOR PÚBLICO****

PROGRAMA

DURACIÓN: 10 HORAS EFECTIVAS DE CAPACITACIÓN

HORARIO: DE 09:00 A 19:00 HRS.

LUGAR: CENTRO DE NEGOCIOS DEL W.T.C. CD. DE MÉXICO

EQUIPO PARA EXPOSICIÓN: PANTALLA DE PROYECCIÓN LCD 42", CAÑÓN PROYECTOR, PANTALLA DE PROYECCIÓN, EQUIPO DE AUDIO, PIZARRÓN Y/O ROTAFOLIO, EQUIPO DE CÓMPUTO LAPTOP, ASISTENTE DE EXPOSICIÓN Y ORIENTADORA.

INCLUYE

- CARPETA DIDACTICA, LEY DE ADQUISICIONES, ARRENDAMIENTOS Y SERVICIOS DEL SECTOR PÚBLICO, SU REGLAMENTO, Y NORMATIVIDAD ACTUALIZADOS,
- CUADRO COMPARATIVO DE LAS 32 LEYES DE ADQUISICIONES DE LOS ESTADOS DE LA REPUBLICA.
- COFFEE BRAKE PERMANENTE
- CUBIERTO RESTAURANT BELLINI
- DIPLOMA DE RECONOCIMIENTO CON VALOR CURRICULAR.

DIRIGIDO A: GERENTES, SUBGERENTES DIRECTORES Y COLABORADORES DE VENTAS A GOBIERNO FEDERAL, ESTATAL Y/O MUNICIPAL

EXPOSITORES: LIC. SERGIO MIRANDA GARCIA
S.M. ADELA AGUIRRE MORALES
SERVIDOR PÚBLICO INVITADO